



# Me faire recommander

 2 jours (14 heures)  Collectif  Classe virtuelle

E-learning avec E-Tutorat (offert), pour préparer et poursuivre la formation.

Après avoir clarifié votre offre, vous devez organiser votre démarche en utilisant les meilleures techniques de mises en relation et vous rendre visible par vos clients potentiels. A l'issue de cette formation vous aurez rédigé vos supports de communication et initié votre stratégie personnelle pour vous faire recommander.

## Objectifs pédagogiques

- Structurer mes documents de communication.
- Développer ma stratégie réseau pour développer mon activité.
- Me rendre visible pour que les clients me trouvent.

## Les + de la formation

- Adopter la posture particulière du consultant autonome.
- Les stratégies pour être identifié comme un expert et reconnu par les clients.

## Programme

### Jour 1

- Quel outil de communication, pourquoi, pour qui et à quelle occasion ?
- Les incontournables : la carte de visite, la signature, la biographie.
- Atelier sur les contenus des supports.
- Rappels pour professionnaliser ses écrits.
- Mon plan d'actions individuel.

### Jour 2

- Les enjeux du réseau.
- Atelier sur mon réseau actuel : le définir, le structurer, l'entretenir, le développer.
- Savoir me rendre visible.
- Intégrer ma stratégie réseau dans mon quotidien.
- Mon plan d'actions individuel.



## Informations supplémentaires

- **Pré requis** : Avoir suivi la Journée Marketing du conseil ou le module « Définir mon offre ».
- **Public** : Toute personne ayant pour objectif d'acquérir un positionnement et un savoir-faire comportemental de consultant autonome.
- Le délai d'accès à nos formations varie en fonction de votre modalité de financement. Nous nous engageons à vous apporter une réponse sous 48h.
- **Modalités d'évaluations** : Evaluation des acquis tout au long de la formation, Quizz, évaluation de la qualité de la formation par les stagiaires à travers la remise d'un questionnaire de satisfaction à compléter à la fin de la formation.
- **Lieu** : En classe virtuelle, via l'outil de visioconférence ZOOM.
- **Accessibilité Handicap** : Contacter notre référente handicap [marie.dalle-molle@trajectoires-missioneo.fr](mailto:marie.dalle-molle@trajectoires-missioneo.fr)
- **Horaires** : De 9h30 à 17h30 - 2 pauses matin et après-midi 1h pour le déjeuner.
- **Coût** : Demander un devis à [formation@freeland.com](mailto:formation@freeland.com)

## Moyens pédagogiques

Les méthodes pédagogiques de la **Freeland Académie** s'appuient sur l'alliance **théorie/pratique** permettant des mises en situation animées par des **formateurs experts** dans leur domaine. Toutes nos formations comportent des **exercices corrigés** par des **e-tuteurs** qui fournissent des conseils personnalisés. Les sessions se déroulent en **classe virtuelle** et sont complétées par du **e-learning** sur notre plateforme d'apprentissage. Cela garantit une formation **accessible** et axée sur l'**application des compétences**.

## Moyens techniques

Ordinateur (PC ou MAC), tablette, connexion internet. Plateforme web sécurisée par identifiant et mot de passe, également compatible sur navigateur mobile (smartphones et tablettes). Le stagiaire doit également disposer d'un e-mail. **Une assistance technique** est la disposition du stagiaire par téléphone au **01 44 69 14 34** ou par mail **formation@freeland.com** du lundi au vendredi de 9H à 17H30.

