



Réorienter et marketer mon offre

🕒 3 jours (21 heures) : 2 jours consécutifs / Travaux intersessions / 1 jour

👥 Collectif 🖥️ Classe virtuelle

Objectifs pédagogiques

- Analyser mon positionnement actuel, choisi ou « de fait ».
- Dresser mon bilan d'activité.
- Faire évoluer mon expertise, mes micro-cibles.
- Construire mon plan de développement.

Programme

Jour 1

- Les composantes de mon positionnement.
- Atelier : diagnostic et auto-évaluation de mon positionnement actuel.
- Formulation de mon positionnement-cible.
- Conception de mon plan d'actions.

Jour 2

- Bilan de mon activité : nécessité, intérêt, méthode.
- Rappeler mes motivations, mes enjeux et mes objectifs.
- Les différents leviers de développement pour mon activité.
- Mes axes d'amélioration.
- Mon plan d'actions pour l'intersession.

Les + de la formation

- Prendre du recul sur son activité et renouer avec la réalité du terrain.

Jour 3

- Présentation de mes supports référence-expertises.
- État des actions menées à ce jour.
- Mon potentiel d'activité.
- Calcul de mon tarif.
- Trouver 5 à 8 clients dans mes micro-cibles (potentialité/accessibilité).
- Atelier : construction de mon plan d'actions.



Informations supplémentaires

- **Pré requis** : Se munir de sa biographie, de ses supports de communication... / Avoir envoyé 5 jours avant le démarrage, le questionnaire préalable complété (adressé lors de votre inscription)
- **Public** : Consultants confirmés : deux ans d'ancienneté au sein d'une société de portage salarial et plusieurs missions différentes.
- Le délai d'accès à nos formations varie en fonction de votre modalité de financement. Nous nous engageons à vous apporter une réponse sous 48h.
- **Modalités d'évaluations** : Evaluation formative tout au long de la formation, évaluation de la qualité de la formation par les stagiaires à travers la remise d'un questionnaire de satisfaction à compléter à la fin de la formation.
- **Lieu** : En classe virtuelle, via l'outil de visioconférence ZOOM.
- **Accessibilité Handicap** : Contacter notre référente handicap marie.dalle-molle@trajectoires-missioneo.fr
- **Horaires** : De 9h30 à 17h30 - 2 pauses matin et après-midi 1h pour le déjeuner.
- **Coût** : Demander un devis à formation@freeland.com

Moyens pédagogiques

Les méthodes pédagogiques de la **Freeland Académie** s'appuient sur l'alliance **théorie/pratique** permettant des mises en situation animées par des **formateurs experts** dans leur domaine. Toutes nos formations comportent des **exercices corrigés** par des **e-tuteurs** qui fournissent des conseils personnalisés. Les sessions se déroulent en **classe virtuelle** et sont complétées par du **e-learning** sur notre plateforme d'apprentissage. Cela garantit une formation **accessible** et axée sur l'**application des compétences**.

Moyens techniques

Ordinateur (PC ou MAC), tablette, connexion internet. Plateforme web sécurisée par identifiant et mot de passe, également compatible sur navigateur mobile (smartphones et tablettes). Le stagiaire doit également disposer d'un e-mail. **Une assistance technique** est la disposition du stagiaire par téléphone au **01 44 69 14 34** ou par mail **formation@freeland.com** du lundi au vendredi de 9H à 17H30.

